



No Steve – **JUST JOBS**

Business Development Manager (m/w/d)

Für einen internationalen Mandanten aus der **Automobil Branche** im **Raum Aachen** suchen wir eine/n **Business Development Manager (m/w/d)** in **Festanstellung**.

Ihre Gestaltungsmöglichkeiten:

- Identifizierung von Geschäftsmöglichkeiten im Bereich Hydrauliksysteme, sowie Entwicklung von Preisstrategien auf der Grundlage der Unternehmensziele
- Enge Zusammenarbeit mit der globalen Organisation und dem Vertriebsteam, um effiziente globale Vertriebsstrategien umzusetzen
- Überwachung und Vergleich projektbezogener Kostenmodelle
- Bereitstellung von Prognosen und Trenddaten für Branchensegmente sowie Beobachtung des Wettbewerbsverhaltens
- Verknüpfung der Vertriebsaktivitäten mit Projektmanagement, Einkauf und Qualitätssicherung zur Optimierung der Gesamtprozesse

Das bringen Sie mit:

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium vorzugsweise in Wirtschaftsingenieurwesen, Maschinenbau oder einer vergleichbaren Fachrichtung
- 3-5 Jahre Berufserfahrung im Business Development und/oder Key Account Management, vorzugsweise im technischen Umfeld
- Ausgeprägte Kommunikations- und Verhandlungsfähigkeiten sowie fundierte Projektmanagementkenntnisse
- Reisebereitschaft im Inland
- Sicherer Umgang mit MS-Office
- Analytische Fähigkeiten zur Interpretation der Daten
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse

Das bieten wir Ihnen an:

- Flexible Arbeitszeiten und 6 Wochen Urlaub
- Weiterentwicklungsmöglichkeiten
- Gesundheitsförderung
- Die Möglichkeit eines Business Bike
- Betriebliche Altersvorsorge
- Regelmäßige Firmenevents
- Firmenfußball und vieles mehr

Sind Sie interessiert?

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung, inkl. Eintrittstermin und die Gehaltsvorstellung per E-Mail an: Jobs@fretwork.de

FRETTWORK network GmbH

Henricstraße 50 | South Building | 52072 Aachen | Germany | www.fretwork.de

FRETTWORK[®]
network

PERSON OF CONTACT



Bianca Deleu
Consultant
national/international

MAIL jobs@fretwork.de
TEL +49 (0)2 41/88 80 80 9-2



Xing



LinkedIn